

## VREDE&LUST: De Passie Achter Elke Druif



In het hart van de Zuid-Afrikaanse wijnwereld schrijft Vrede en Lust al meer dan drie eeuwen geschiedenis met een unieke combinatie van traditie, terroirfocus en innovatie. Dit historische domein, sinds 1996 in handen van de familie Buys, biedt wijnhandelaars een uitgebalanceerd portfolio dat loopt van verfijnde schuimwijnen tot complexe barrique-gerijpte blends. Door te investeren in eigen wijngaarden op strategische locaties zoals Simonsberg en Elgin, en met een team onder leiding van topoenologen, positioneert dit wijnhuis zich als een onmisbare partner voor handelaren die op zoek zijn naar authentieke verhalen en consistente kwaliteit.

Figuur 1: Karlin Nel, wijnmaakster Vrede & Lust

### Een Levende Geschiedenis in Elke Fles

De roots van Vrede en Lust reiken terug tot 1686, toen de Gentse textielhandelaar Jacques de Savoye zich vestigde aan de voet van het Drakenstein-gebergte. Zijn erfenis, verweven met Hugenootse tradities, komt tot uiting in het logo – een herinterpretatie van het Hugenotenkruis verrijkt met een duif als symbool voor vrede en creatieve vrijheid.

Na eeuwen van eigenaarswisselingen gaven Dana en Etienne Buys het domein in 1996 een nieuwe impuls door historische gebouwen te restaureren en de wijngaarden te moderniseren. Vandaag beheren zij ruim 90 hectare aan wijngaarden verspreid over twee klimaatregio's, waardoor het domein een zeldzame veelzijdigheid biedt.

Deze historische diepgang vertaalt zich naar de wijnen. Zo eert de Sarah Bubbly, een vintage schuimwijn van Chardonnay en Chenin Blanc, de dochter van Dana Buys. Het productieproces – met tweede gisting op fles en acht maanden rijping op gist – illustreert de ambachtelijke aanpak die handelaren kunnen presenteren als verkoopargument.

### Filosofie: Terroir als Kompas

Het credo "Own your terroir" vormt de ruggengraat van Vrede en Lust's wijnmaakproces. Door druiven te telen op zowel de granietrijke bodems van Simonsberg als de koelere kleigronden in Elgin, creëert het domein wijnen met een natuurlijke complexiteit.

Cellarmaster Karlin combineert deze partijen via precisieblending, ondersteund door hoofd-viticulturist Annette die elke wijngaard als een uniek ecosysteem behandelt.

Een opvallend voorbeeld van deze filosofie is de Malbec uit de Premium Range De 2 hectare grote wijngaard op de hooggelegen hellingen van Simonsberg levert compacte bessen met intense tannines, die na rijping in Franse eiken vaten uitgroeien tot een krachtige maar elegante wijn[1] Voor de Artisan Range, exclusief voor Wine Club-leden, experimenteert het team met ongebruikelijke blends zoals Chenin Blanc-Semillon of Shiraz-Petit Verdot – ideale gespreksstarters voor handelaren die op zoek zijn naar exclusieve aanbiedingen.

## Icoonwijnen die Verbinden

### Jess Rosé: Een Frisse Ambassadeur

Deze Premium Rosé, vernoemd naar een familiegeheim, combineert frisse rode bessenaroma's met een minerale afdronk Gemaakt van zorgvuldig geselecteerde druiven die direct geperst worden om oxidatie te vermijden, vormt deze wijn een perfect toegankelijk instappunt voor klanten die kennismaken met Zuid-Afrikaanse kwaliteit.



### Barrique-gerijpte Complexiteit

De Artisan Shiraz-Cabernet Sauvignon blend toont het vakmanschap in het kelderhuis Na fermentatie in roestvrijstalen tanks rijpt deze wijn 14 maanden in Franse eiken vaten (30% nieuw), wat zorgt voor een harmonieus palet van zwarte bessen, cederhout en een vleugje peper Met slechts 5000 flessen per jaar biedt deze limited edition handelaren een kans om exclusiviteit te benadrukken.

### Innovatie in Traditie: Sarah Bubbly

Deze Méthode Cap Classique combineert Chardonnay's elegantie met Chenin Blanc's toegankelijkheid Door de tweede gisting op fles en langdurige gistcontact ontwikkelt zich een fijne mousse met aroma's van groene appel en geroosterd brood – een overtuigend alternatief voor Champagne-liefhebbers.

## Toekomstgericht met Respect voor Verleden

Vrede en Lust balanceert tussen erfgoed en vooruitgang Het domein investeerde in een van Zuid-Afrika's grootste zonnepanelensystemen, waardoor de wijnproductie CO2-neutraal

verloopt[3] Tegelijk behouden ambachtelijke methodes hun plek: de Blanc Fumé uit de Artisan Range fermenteert bijvoorbeeld in gebruikte eiken vaten om subtiele rooktonen te ontwikkelen zonder de frisheid van Sauvignon Blanc te overheersen.

De Wine Club speelt een centrale rol in deze strategie Leden ontvangen niet alleen kortingen tot 50% op limited editions, maar krijgen ook toegang tot wijnproeven en evenementen op het landgoed – een waardevol marketinginstrument voor handelaren die klantbinding willen versterken.

### Conclusie: Partneren met Een Verhaal

Voor wijnhandelaren die zoeken naar merken met diepgang biedt Vrede en Lust via Minnegoed Wines een compleet pakket Van de historische narratieven die consumenten boeien, tot de technische ondersteuning bij proefevenementen – elk element is aanwezig om een overtuigend verkoopverhaal op te bouwen Met een groeiende internationale erkenning (zoals de titel “Wijnmaker van het Jaar” voor Susan Erasmus in 2007) en een divers portfolio dat van toegankelijke rosés tot collector’s items reikt, positioneert dit domein zich als een sleutelspeler in de premium Zuid-Afrikaanse markt.

De combinatie van maakbaarheid (exclusieve Wine Club-voordelen), verkoopbaarheid (herkenbare iconen zoals de Sarah Bubbly) en vertelbaarheid (300 jaar geschiedenis) maakt Vrede en Lust tot een partner die handelaren helpt om zowel omzet als klantloyaliteit te vergroten Met Minnegoed Wines als betrouwbare importeur ligt de weg open om deze Zuid-Afrikaanse parel in het Belgische wijnlandschap te verankeren.

## Minnegoed Wines

Neem contact op met ons als u verdeler wil worden van de wijnen van Vrede & Lust:

Ronsesestraat 142

9660 Opbrakel

België

BE 0668370877

<https://minnegoedwinesbe>